






Víctor Nieto Rojas

Ingeniero & M.B.A.

 Pje. Sara Valenzuela 794,
Copiapó, III región

 +56 9 90990416 / +56 9
95400711







 vnietor@gmail.com

 www.linkedin.com/in/victor-nieto-rojas-ingenieroymba

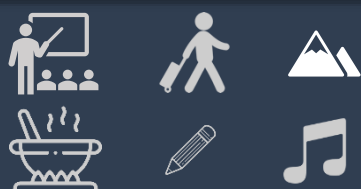
IDIOMAS

Español 
Inglés 
Chino M. 

SKILLS

- Planeación estratégica 
- Adaptación y flexibilidad 
- Trabajo en equipo 
- Resolución de problemas 
- Análisis de negocios 
- Optimización de recursos 

HOBBIES



RESUMEN EJECUTIVO

Soy un profesional orientado a resultados, con una visión integral del negocio y un enfoque detallista. Creo firmemente en la importancia de la confianza para el éxito empresarial. Me destaco en la formación y liderazgo de equipos, y cuento con experiencia en capacitación, logística, abastecimiento y gestión regional. Poseo formación en liderazgo, ciencia de datos, comercio internacional y certificaciones en normativas ISO. Además, mi enfoque en seguridad, salud ocupacional y medio ambiente potencia mi capacidad para cumplir objetivos estratégicos y contribuir a la organización.

FORMACIÓN

2000 - 2001



Máster en Dirección General de Empresa, M.B.A., Madrid – España

Escuela de Negocios de España – I.E.D.E

1997 - 1998



Licenciado en Cs. De la Ingeniería, Copiapó – III Región

Universidad de Atacama

1991 – 1995



Ingeniero de Minas, Copiapó – III Región

Universidad de Atacama

1987 – 1990



Técnico en Minas, Copiapó – III Región

Escuela Técnico Profesional (E.T.P.)

PERFECCIONAMIENTO

2022 - 2022



Diplomado en Liderazgo para la Educación Superior Técnico Profesional.

Instituto Profesional INACAP

2015 - 2015



Diplomado en Comercio Internacional

Universidad de Antofagasta – Escuela de Negocios Internacionales Barcelona (ESEI)

2020 - 2020



Formulación de Proyectos en Ciencia de Datos, Santiago – Chile

Universidad Adolfo Ibáñez

2020 - 2020



Lengua de Señas, Habilidades sociales y para los negocios

Centro de Estudios de la Administración del Estado, CEA

Auditor Certificación NCh ISO 9001:2008

Bureau Veritas Chile (2011-2014)

Auditor HACCP, Auditor Norma ISO 22000, Santiago, Chile

Poch CDI S.A. (2007 - 2008)

Coaching para el Liderazgo y Trabajo en Equipo
NETZUN -2024

Curso Neuromarketing / Curso Programación Neurolingüística (2024)



CONSULTORIAS

◆ Año 2004 a 2005

Empresa. Zargo Ltda.

Actividad. Industrial.

Labor realizada: Reestructuración Financiera.

Sistema utilizado. Recolección y análisis antecedentes contable de antigüedad 4 años, reestructuración Financiera.

◆ Año 2001

Empresa. Grupo de Médicos Regionales.

Actividad. Medicina.

Labor realizada: Proyecto "Clínica Médica Nuevo Amanecer."

Sistema utilizado. Realización de proyecto para la creación de clínica regional de alto nivel Gineco-Obstetra y tratamientos Postparto.

◆ Año 2000

Empresa. Agrícola San Juan.

Actividad. Agrícola.

Labor realizada: Evaluación del mercado frutícola brasileño y estadounidense.

Sistema utilizado. Asesoría destinada para la toma de decisión correcta del mercado potencial exportador.

SERVICIOS A EMPRESAS

Año 2003

Empresa. Vecchiola S.A.

Actividad. Servicios.

Labor realizada: Capacitación a Supervisores.

Sistema utilizado. Capacitación personalizada en sistema AutoCAD Land Development R2 diseño y programación.

Año 2002

Empresa. Compañía Minera Can Can.

Actividad. Minería.

Labor realizada: Optimizar Costos en el área de Perforación y Tronadura en minería subterránea, capacitación a Supervisores y operarios.

Sistema utilizado. Asesoría a nivel Gerencial, más capacitación a supervisores y operarios.

EXPERIENCIA LABORAL

02/2024 – Presente



Consultor Senior.

MiningValue, III y IV región, Chile.

Ofrecí soluciones personalizadas en la industria minera para mejorar la continuidad operacional y optimizar las condiciones laborales, promoviendo la salud de los empleados y contribuyendo al medio ambiente. Gestioné proyectos según especificaciones contractuales, desarrollando documentación de alta calidad, y participé en auditorías para mantener informes precisos. Actué como asesor de clientes, realicé análisis financieros, y lideré equipos de subproyectos, actualizando costos y contribuyendo a la expansión del negocio y a la identificación de nuevas oportunidades de ingresos.

04/2022 - 12/2023



Director Zonal de Educación Continua

INACAP, III y IV región, Chile.

Como líder de la dirección zonal de capacitación en Inacap para Atacama y Coquimbo, Chile, desarrolle apoyo integral a empresas, servicios públicos, profesionales y egresados. Diseñe y desarrolle planes de capacitación personalizados para mejorar competencias y habilidades, ayudando a alcanzar los objetivos estratégicos de cada organización de manera exitosa.

03/2019 – 03/2022



Director Regional, III región, Chile.

Servicio Nacional de Capacitación y Empleo, SENCE

Implementé mejoras clave en el servicio, logrando un incremento del 300% en las oportunidades laborales para nuestros usuarios capacitados. Actualicé descriptores de cargos y desarrollé un plan de desarrollo para el equipo, optimizando la eficiencia organizacional. Coordiné el cumplimiento estricto del plan Covid-19 e incrementé las atenciones presenciales y virtuales en un 200%, apoyando especialmente a personas vulnerables en su inserción laboral. Además, establecí el Observatorio Laboral en la región, lo que mejoró nuestra capacidad para identificar las necesidades del mercado y fortalecer la colaboración con empresas y entidades educativas locales.

04/2016 - 03/2019



Gerente regional de Capacitación y Asesoría

INACAP, III región, Chile.

Lideré la gerencia de capacitación en Inacap, diseñando planes personalizados y asegurando altos estándares de formación. Asesoré a empresas mineras en la creación de descripciones de puestos y planes de carrera, y administré eficientemente el presupuesto de capacitación. Participé en mesas de trabajo y comités técnicos para identificar necesidades de capacitación, negociar convenios y diseñar programas para alumnos de Liceos TP. Mi enfoque en la mejora continua y el cumplimiento de objetivos estratégicos promovió el desarrollo profesional y organizacional.

SERVICIOS A EMPRESAS

Año 2024

Empresa. Universidad de Atacama

Actividad. Capacitación.

Labor realizada: Capacitación a Asociaciones gremiales regionales. Sistema utilizado. Capacitación personalizada en Innovación en Proyectos Sociales, para ser presentados ante fondos del Gobierno Regional o fondos dispuestos por empresas regionales.

Año 2024

Empresa. Universidad de Atacama.

Actividad. Participación como consultor en Proyecto ATA-2395 denominado "Contribuyendo al Desarrollo de Capacidades y Conocimientos Regionales para Implementación de Desafíos de Descentralización".

Labor realizada: Análisis de mercado regional para el diseño de nueva carrera.

Sistema utilizado. Análisis de información regional y nacional, perfiles de carrera y cumplimiento de estándares.

01/2016 – 03/2016

Director Ejecutivo.

Binomio Consulting SPA., III región, Chile.

Fortalecí la gestión productiva y comercial de empresas tanto del sector público como privado, liderando un equipo de consultores nacionales e internacionales. Implementé estrategias clave para optimizar procesos operativos, aumentar la eficiencia y mejorar el desempeño comercial. Mi enfoque incluyó el desarrollo de soluciones personalizadas para cada cliente, la gestión de relaciones estratégicas y la supervisión de proyectos para garantizar la calidad y la entrega a tiempo. Además, coordiné la colaboración entre consultores de diferentes áreas y regiones, asegurando una integración efectiva de conocimientos y prácticas globales en cada proyecto.

05/2015 – 12/2015

Director General.

MAV Consultores Ltda., III región, Chile.

Robustecí la gestión productiva y comercial de empresas del sector público y privado, liderando una amplia red de consultores nacionales e internacionales. Establecí convenios internacionales de colaboración con consultores de la Escuela de Negocios de Barcelona y ESEI Chile, lo que fortaleció nuestras capacidades y expandió nuestra red de conocimientos y prácticas globales. Implementé estrategias para optimizar procesos y mejorar el desempeño de los clientes, asegurando la integración efectiva de expertise internacional en cada proyecto.

05/2014 – 12/2014



Director del Centro de Formación Técnica de la Universidad de Atacama, Sede Vallenar, III región, Chile.

Elaboré un plan de desarrollo institucional para el CFT - UDA Sede Vallenar que abarca la definición de grupos de trabajo, acciones promocionales, y actividades docentes y administrativas esenciales para alcanzar los objetivos institucionales y garantizar la sustentabilidad económica. Como líder del proceso de acreditación de la sede, logré involucrar al equipo y comunicar eficazmente el proceso a los estudiantes, asegurando su compromiso y apoyo de manera exitosa.

04/2011 – 04/2014



Director Regional.

Servicio de Cooperación Técnica del Gobierno de Chile, SERCOTEC, III región, Chile.

He impulsado iniciativas para mejorar la competitividad de micro y pequeñas empresas, fortaleciendo las capacidades de gestión de sus empresarios mediante la transferencia de recursos, conocimientos y habilidades empresariales. He mejorado el entorno de crecimiento y desarrollo de estas empresas a través de la creación de alianzas público-privadas. Como líder, implementé y mantuve el Sistema de Calidad de Sercotec, certificándolo bajo la norma NCh ISO 9001:2008 para los programas Capital Semilla e Iniciativas de Desarrollo de Mercado en la región de Atacama, asegurando la excelencia en la gestión y ejecución de estos programas.

APTITUDES DESTACADAS

- Conocimiento Técnico Minero.
- Gestión de Proyectos Mineros.
- Optimización de Procesos.
- Seguridad y Salud Ocupacional.
- Análisis Financiero y Presupuestario.
- Cumplimiento Normativo y Ambiental.
- Liderazgo de Equipos.
- Desarrollo de Nuevas Oportunidades de Negocio.
- Relaciones con Clientes y Stakeholders.
- Capacitación y Formación.
- Gestión de Inventarios.
- Adaptabilidad y Flexibilidad.
- Experiencia en el Cliente.
- Gestión del Tiempo y Prioridades.
- Pensamiento Crítico y Analítico.
- Colaboración con la Industria.
- Resolución de Problemas.
- Cumplimiento y Normativas.
- Consultoría y Análisis.
- Experiencia en Implementación de Soluciones.
- Análisis de Datos y Evaluación.
- Adaptabilidad e Innovación.

10/2005 – 04/2011



Administrador de Local.

CENCOSUD, Supermercado JUMBO Copiapó, III región, Chile.

Administré un local con 450 empleados, enfocándome en maximizar las utilidades por metro cuadrado y por persona. Lideré la implementación del sistema HACCP en colaboración con los departamentos de calidad regional y central, y desarrollé estrategias de crecimiento y relaciones con proveedores regionales. Dirigí las áreas de bodega, compras y contratos a nivel regional, optimizando el suministro logístico. Definí e implementé políticas y procedimientos internos para compras, contratos, logística e inventarios, gestionando relaciones comerciales con proveedores locales con un enfoque en transparencia y ética. Además, manejé eficientemente los inventarios, priorizando la satisfacción del cliente y las mejores prácticas de la industria.

01/1997 – 10/2005



Asesor de Gestión Operacional.

Empresa de Servicios Sanitarios EMSSAT y Aguas Chañar S.A, III región, Chile.

Durante mi gestión, he asesorado al Gerente Regional en decisiones estratégicas sobre Derechos de Aguas, Terrenos y Proyectos, y he liderado el desarrollo de aplicaciones ingenieriles y apoyo gráfico para estudios y proyectos de infraestructura, incluyendo la preparación de documentación para licitaciones. He mantenido y actualizado bases de datos técnicas, cumpliendo con normativas de la Superintendencia de Servicios Sanitarios, y he coordinado y supervisado contratos externos y propuestas económicas. Además, he gestionado presupuestos y proyectos de inversión en logística y abastecimiento, contribuyendo al cumplimiento de los objetivos corporativos.

10/1996 – 12/1996

Ingeniero Coordinador.

Empresa de Servicios Informáticos INFOTEC ALFA LTDA., III región, Chile.

Desarrollé y gestioné nuevos proyectos de inversión y desarrollo para la empresa, coordinando y supervisando los servicios de asesoría técnica para garantizar su efectividad. Creé e implementé estrategias de negocio innovadoras para fortalecer las relaciones con clientes y proveedores. Además, diseñé y gestioné contratos y procesos de licitación, optimizando los procedimientos y asegurando el cumplimiento de los objetivos corporativos.

12/1995 – 10/1996



MEMORISTA.

CÍA. MINERA DE MANTOS BLANCOS, DIVISIÓN MANTOVERDE, Chañaral, III región, Chile.

Optimicé el sistema de perforación y tronadura en la mina a cielo abierto, estableciendo directrices basadas en análisis de datos de terreno y aplicaciones ingenieriles, utilizando software DIPS y sistemas Enaex. Esto permitió mejorar el diseño de perforaciones y el carguío de tiros, logrando una reducción del 20% en los costos de perforación y explosivos.